



MGR. JIŘÍ VILÍMEK, MBA

PROFIL

Spolumajitel, provozovatel a manager sítě Fitness Victory Praha se třemi pobočkami.

KONTAKT

TELEFON:
777661306

WEBOVÉ STRÁNKY:
<http://www.vilimekjiiri.cz/>

<https://vstvs.palestra.cz/profile/mgr-jiri-vilimek-mba/>

E-MAIL:
jiri.vilimek@seznam.cz

KONÍČKY

Rodina, sport, hudba, kultura, vzdělávání, seberozvoj

DOVEDNOSTI

- Externí lektor manažerských dovedností (VŠ Palestra, S – COMP, Multisport..)
- Produkční a koordinátor Miss aerobik 2016, 2017
- Fitness konzultant a poradce zdravého životního stylu Miss Junior a Miss Aerobik 2016
- Lektor kurzu – Jak provozovat prosperující fitness - NUTRIS
- Vedoucí projektů: Wellness pobyty penzion Hulin, aktivity s předškoláky Viktoráček
- Ambasador a organizátor soutěže Grand Prix Atrium Flóra – OC Atrium Flóra

VZDĚLÁNÍ

2021 – 2023 (aktuálně) **Právnická fakulta Univerzita Karlova**
Obor: Sportovní právo, (titul - LL.M.)

2018 – 2019 **Vysoká škola tělesné výchovy a sportu Palestra**
Obor: Management sportu, titul Master of Business Administration)

2015 – 2018 **Vysoká škola tělesné výchovy a sportu Palestra Praha**
Obor: Wellness specialista, titul magisterský (Mgr.)

1999 – 2006 **Univerzita Palackého Olomouc, Fakulta tělesné kultury**
Obor: Aplikovaná tělesná výchova + Psychologie, titul bakalářský (Bc.)

1994 – 1999 **Střední ekonomická škola Kroměříž**
Zakončení maturitní zkouškou

PRACOVNÍ ZKUŠENOSTI

02/2014 – současnost **Owner and General Manager – Fitness Victory s.r.o.**
Vedení společnosti, zodpovědnost za marketingovou strategii a koncepci jejího rozvoje, realizátor projektů. Koordinace finanční, mezi jednotlivými pracovníky, ale i mediální, které vedou k účelnému chodu podniku a efektivním výsledkům.

01/2013 – 01/2014 **General Manager – World Gym Praha**
Vedení společnosti, zodpovědnost za marketingovou strategii a koncepci jejího rozvoje, vytváření a plnění hospodářských plánů a finanční řízení společnosti.

07/2010 – 12/2012 **Sales Manager – Pure Health & Fitness Praha**
Uzavírání smlouvy o členství. Vedení a školení obchodního týmu sales konzultantů. Tvorba marketingového plánu. Akvizice klientů. Organizování a účast na reprezentativních akcích. Pravidelný reporting.

02/2007 – 06/2010 **Area Sales Manager – B.S. Dental s.r.o Praha**
Péče o stávající a akvizice klientů v ČR a částečně východní Evropě (Bulharsko, Srbsko, Maďarsko) v oblasti procedur a prodeje zubního bělení a zubních implantátů. Organizování odborných kurzů a prodejních prezentací. Příprava objednávek faktur a obchodních podkladů.